



محاور وأهداف الدورة

- التعرف على مفهوم الإقناع
- التعرف على أهمية الإقناع
- قوانين في الإقناع
- العقل الواعي واللاواعي
- استراتيجيات الإقناع والتأثير
- استخدام اللغة الملتونية في الإقناع



أهمية الإقناع

١- في البيت:

من خلال مهارة الإقناع نستطيع أن نتغلب على كثير من المشاكل الزوجية



غرائب الماء

يقول ماسارو ايموتو :

إذا تم توجيه كلام أو أفكار شخص ما إلى قطيرات ماء قبل تجمدها، فإن أشكال بلورات الماء ستكون إما جميلة أو بشعة اعتماداً على كلام أو أفكار ذلك الشخص ما إذا كانت إيجابية أو سلبية



قوانين في الابداع

- من المهم أن يعرف الإنسان هذه القوانين، لأنها أساس عملية الإقناع.
- تسري هذه القوانين على جميع مجالات الحياة.
- يمكن استخدامها في الخير وفي الشر.
- يمكن لأي شخص أن يستخدمها معك، ويمكنك أن تستخدمها مع الآخرين.



تنبيهات عامة

من الجيد ان تتعلم التعامل مع
أنماط الشخصيات المختلفة
(السمعي والبصري والحسي)
حتى تستطيع التأثير عليهم بما
يناسبهم من حديث وعبارات .



مثال : لاستجابة العقل الباطن

لو قابلنا شخص وأوهمناه أنه مريض وتكرر هذا الايهام من اكثر من شخص ..

سيصل له شعور المرض

لأن احنا استخدمنا مهارة **التكرار** وهي من المهارات التي يبرمج بها العقل الباطن



مهارة الافتراضات

رسالة مبطنة أفترض من
خلالها افتراض يحمل معنى
ايجابي نحمله للشخص الذي
أمامي



الإرادة وليس الإلزام

مثال :

الزوج يقول للزوجة ..

سوي لنا شاي .. (أمر)

استبدلها بـ ..

أحس ان **ودك** تسوي لنا شاي..



مهارة السياقات الخفية

تأييد الكلام بأدلة وبراهين او
بأقوال الآخرين

